



## Begagnade motorbåtar

# Vad hade en Storebro 34 kostat idag?

Prisutvecklingen för skandinaviska motorbåtar är något annorlunda än för segelbåtarna. För motorbåtarna finns två olika marknader. Text: Peter Malmqvist

**STOREBRO 34** ÄR förmodligen den mest avundsvärda motorbåt som tillverkats. Den såldes under nästan 20 år, från slutet av 60-talet. Den var alldeles för dyr för att bli en folkbåt, men jag tror inte någon skulle tackat nej till att äga den, inte ens en segelbåtsälskare.

Storebro satte ribban för kvalitet, inte minst i inredningen. Med sin akterruff satte den även designen för exklusiva motorbåtar fram till mitten av 90-talet. För en femtonårig pojke på 70-talet var detta något man drömde om, inte att få köpa – det var omöjligt, utan bara att få se i verkligheten. Det hände någon enstaka gång under en sommar, oftast i Sandhamn. I min ömt vårdade båtkatalog från 1975 var prislappen ungefär som för dåtidens Brommavilla.

I förra numret av Båtliv presenterade jag min undersökning av skandinaviska segelbåtspriser. Slutsatsen överraskade nog många. Prisutvecklingen var densamma som för svenska bostäder, vilket innebar drygt dubbelt så snabb ökning som

lönerna. Följaktligen är det ganska få som idag kan köpa en ny skandinavisk segelbåt, även om de har en begagnad att byta med. Priserna på inbytet har ju gått åt helt andra hållet, vilket inte alls gäller för bostäder.

**MOTORBÅTSMARKNADEN** ÄR annorlunda än segelbåtsmarknaden, framförallt är den väsentligt större. Det framgår av annonssajten Blocket, som normalt saluför ungefär 4 500 segel- och motorbåtar över hela Sverige. Av dessa är ungefär 85 procent motorbåtar, vilket är en ganska stabil andel.

Analyserar vi bara de dyrare båtarna är motorbåtsdominansen fortfarande stor. Av alla båtar över 500 000 kr utgör motorbåtarna 79 procent. Om vi däremot delar upp båtarna även efter storlek blir skillnaden mot segelbåtar nästan försumbar. I storleken över 38 fot, alltså båtar som köps för att bo länge i, är andelen motorbåtar nere i 53 procent. Denna spretiga struktur gör det svårare att mäta prisutvecklingen för en ”motorbåt”. Marknaden har två ansikten.

När jag växte upp var weekendbåten Coronet 21 en dröm. Med sitt aquamaticdrev sin och starka bensinmotor skar den genom vattnet som en kniv i smör. Tyvärr kostade den en förmögenhet. I min båtkatalog från 1975 är prislappen 50 900 kr, vilket var mer än en Vega, som ju ändå gick att bo i.

Coronet 21 hängde med ända fram till 2002, efter att ha blivit storsäljaren Nimbus 21/22 från mitten av 80-talet. Det sista året 2002 var katalogpriset 497 000 kr, vilket var nästan tio gånger högre än 1975. Det är en kraftig stegring.

**BOSTÄDERNAS ÖKNING** stannade på fem gånger. Det var när skrovet togs över av Nimbus i mitten av 80-talet, som priset steg markant. Räkna vi därför prisutvecklingen enbart för Nimbus 21/22 från 1985 till 2002, gick priset från 175 000 till 497 000 kr, vilket var exakt samma som för bostäderna.

Idag borde därför en Nimbus 21/22 ha kostat ungefär 1,2 Mkr, vilket nog är att ta i. Den hade

visserligen kallats för Nimbus 24 och varit förlängd med ytterligare en bit badbrygga och kanske även med ett litet peke.

Idag går det emellertid att få finska kvalitetsbåtar, som Yamarin, Bella, Flipper med flera, kring 800 000 kr i denna storleksklass. Det går faktiskt att få en ny Finnmaster 68 DC med en 150 hk Yamaha för drygt 500 000 kr, vilket visar att dessa volymbåtar snarare följt löneutvecklingen, än bostadspriserna. Följaktligen är också de här dagturs- och weekendbåtarna idag de tydliga volymbåtarna på marknaden.

**DET ÄR ANNORLUNDA** för stora motorbåtar. I min katalog från 1975 hade Storebro 34:an ett baspris på 230 000 kr. Den hängde med i katalogerna till 1985. Då hade den ökat till hela 865 000 kr. Om den hade hängt med bostadspriserna hade den bara kostat hälften. Nu hade den dessutom fått en syster, eleganten Storebro 340, med moderna linjer och ett badorienterat akterdäck istället för en boinriktad akterhytt. Priset var ofattbara

## Båtliv

1 150 000 kr, klart mer än en normalvilla i Saltsjöbaden. Svettigt!

Om 340:an funnits idag och följt med bostadspriserna upp, hade den kostat 8,2 Mkr och 34:an ungefär 6,1 Mkr, vilket är en ganska trolig prisnivå. Emellertid är 34 fot på 80-talet ungefär 38 fot idag, eftersom vi numera räknar in 2-3 fots badbrygga och ofta ett peke på någon fot.

**VI KAN EXEMPELVIS** jämföra med dagens Nimbus 405 som ligger på ett baspris på drygt 6 Mkr, liksom norska Marex 375 på drygt 5 Mkr. Nimbus sålde 1985 också modell 4000 för 900 000 kr, vilket uppräknat med bostadspriserna idag motsvarar 6,4 Mkr.

Slutsatsen skulle alltså vara att stora skandinaviska motorbåtar haft samma prisutveckling som segelbåtarna och alltså följt med bostadspriserna upp.

Motorbåtarnas starka ställning, relativt segelbåtarna, ligger därför i segmentet under ungefär 1 Mkr. Här har segelbåtarna nästan ingenting. Även om 1 Mkr är mer än vad de flesta svenskar har råd med, finns det också en



Nimbus 22 är en av de riktiga klassikerna på motorbåtsmarknaden.

mycket aktiv och professionell andrahandsmarknad. De mindre motorbåtarna exponeras ofta vid särskilda försäljningsbryggor där du kan se, känna och klämma på den båt du är intresserad av, precis som hos bilförsäljaren.

**DESSUTOM HAR MÅNGA** av modellerna övernattningsmöjligheter för ett par eller en tvåbarnsfamilj (även om det blir trångt), inklusive toalett med septiktank,

kylskåp och en liten dunk med rinnande vatten. Därtill är ekipaget utrustat med en synnerligen driftsäker och snål utombordare, som är enkel att ge service på. Många ägare har dessutom båten på trailer. Prisvärt, lättskött och snabbt är framgångsformeln, vilket gjort att Coronet 21:s coola efterföljare har sopat segelbåtarna av banan i Sveriges skärgårdar.

Baksidan? Ungefär 8 000 kr

per år i försäkring, drygt det i bensinkostnader per säsong, liksom en ständig oro för att båten är på väg österut, utan ägaren. Bryr vi oss? Nej, det är bara att gå på vilken svensk båtmässa, som helst. De mindre motorbåtarna dominerar totalt. Det kryllar av folk och barn, samtidigt som säljarna utgår ifrån att du inte kan ett dugg. Det är festligt, folkligt och fullsatt. Då är det lätt att bli köpsugen. ☺

# VIGGO BOATS



”För mig var valet av Viggo självklart, den går ju både snabbare och snålare än konkurrenterna!”

-Rickard Rydell, Viggoägare



## KOMPROMISSLÖS FRIHET

För mer information, besök [viggoboats.se](http://viggoboats.se)